

Muitas novidades estão acontecendo para o revendedor de origem Eudora. Por isso, é importante que você oriente a Força de Vendas sobre a melhor forma de lidar com essas mudanças. Lembre-se de que o objetivo é fazer uma transição leve e cuidadosa!



2 - **No App:** Incentive o revendedor a baixar o novo App e mantenha-se próximo dessa nova base, entendendo suas dificuldades e fornecendo o máximo de informações que possam ajudá-lo a compreender a ferramenta;

3 - **Com a Força de Vendas Local:** tenha alguém dedicado a contatar o revendedor Eudora no primeiro dia de Operação Multimarcas, fazendo um contato ativo e reforçando o convite para visitar o ER e as instruções sobre as mudanças. Esta é uma ação importante, pois o time tende a abordar mais o revendedor de origem Boti por já ter contato e proximidade.



#FIQUEDEOLHO

Faça contato com os VIPs de Eudora logo nos primeiros dias da virada. Estar próximo desse público e destacar as mudanças em relação ao Clube é muito importante. Esse contato vai ajudar a amenizar possíveis situações de conflito e insatisfação.